

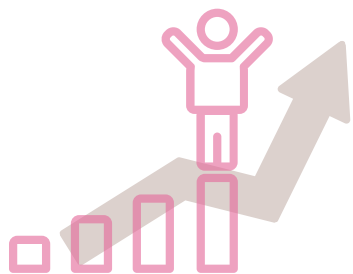


Odblokuj wyższy poziom w swoim biznesie online!

E-book, który pomoże Ci rozwijać małą firmę w uporządkowany sposób i świadomie zaplanować oraz realizować swoje cele.

Cześć, cieszę się, że chcesz rozwijać biznes online i zdecydowałaś się skorzystać właśnie z tego e-booka!

Zdaję sobie sprawę, że na początku wydaje Ci się, że bardzo dużo musisz zrobić jednocześnie. Ten etap może przytłoczyć. Kiedy dopiero zaczynasz rozwijać swoją firmę i na Twoich barkach jest wiele obowiązków, można się łatwo pogubić, co ma największe znaczenie, i wpaść w rytm bycia “wiecznie zajęta”, ale pieniędzy nadal brak. Ba, wręcz można mieć wrażenie, że ciągle dokładasz do interesu.



Sama przez długi czas właśnie tak miałam. Na pierwszy rzut oka robiłam dużo – prowadziłam kanały social media, działałam z newsletterem, miałam bloga, organizowałam webinary czy wrzucałam do sklepu kolejne produkty. Problem polega na tym, że wcale nie prowadziło to do oczekiwanych przeze mnie rezultatów, czyli wyższych przychodów.

Całe szczęście na początku 2019 roku przygotowałam sensowny plan rozwoju biznesu i zaczęłam konsekwentnie go realizować. To dzięki takiemu uporządkowaniu działań powstały moje najlepsze oferty, między innymi program rozwoju biznesu online AFP, gdzie pracujemy w oparciu o ten 5-stopniowy model, który przedstawiam w tym e-booku.

W miarę upływu czasu i współpracy z klientkami rozbudowałam również swój system planowania i osiągania celów. Zrozumiałam, jak od zupełnych podstaw pomóc także i innym rozwijać biznes online tak, aby jak najszybciej wygenerować przychody.

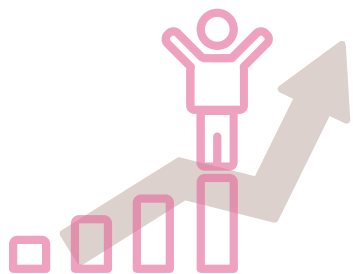
Mam nadzieję, że z tego modelu rozwoju biznesu online skorzystasz i Ty.



Na początku jednak mały disclaimer:

Opisany w tych e-bookach model rozwoju biznesu jest najbardziej dostosowany do marek, które w sieci świadczą usługi oparte o dzielenie się wiedzą, które łatwo można skalować tworząc produkty elektroniczne. W przypadku marek z produktami fizycznymi schemat rozwoju biznesu wygląda nieco inaczej, na inne punkty wówczas kładzie się nacisk.

Ten model powstał, bo moje klientki potrzebowały takich wskazówek krok po kroku. Na ten moment wygląda tak, ale nie wykluczam, że będzie w miarę upływu czasu zmieniał się i ewoluował.



Te kilka lat w biznesie online nauczyło mnie już, że nic nie jest wykute w betonie.

Jest to jednak model, który wiem, że będzie dla Ciebie przydatny, bo zawiera w sobie uporządkowaną strukturę rozwoju.

5-etapowy model rozwoju biznesu online, jaki przygotowałam na podstawie doświadczeń swoich i klientek, pomaga zrozumieć, na czym po kolei się skupić, aby wyjść z poczucia przytłoczenia i swój czas przeznaczony na pracę wykorzystać optymalnie. Tak, aby jak najszybciej zobaczyć efekty w postaci przychodów.

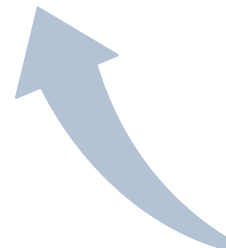
Bo tak naprawdę na początku wcale nie musisz mieć wszystkiego.

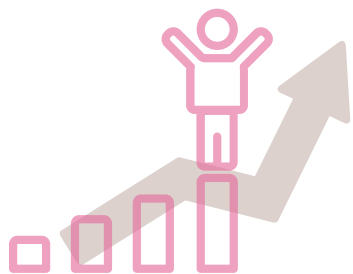
Nie musisz skupiać się na tym, żeby już od razu mieć wszystko idealne. Nie musisz działać na TikToku, inwestować w profesjonalny sprzęt czy mieć pięknej siatki zdjęć na instagramie, aby zacząć stabilnie zarabiać w sieci.

Wystarczy podejmować takie działania, które pomogą Ci się rozwijać jak najszybciej i generować stałe przychody z miesiąca na miesiąc.

Gotowa? Poznaj więc 5 etapów rozwoju biznesu online:

- Zainteresowani biznesem online
- Raczujący w biznesie online
- Pierwsze kroki w biznesie online
- Stabilizacja w biznesie online
- Prosperujący w biznesie online





Jeśli chcesz poznać wszystkie te etapy rozwoju biznesu i lepiej zrozumieć, czym się między sobą różnią, odsyłam Cię do [TEGO odcinka podcastu...](#) ale zaraz potem wróc, bo czekają na Ciebie tutaj konkrety dostosowane do Twojego etapu.

To właśnie w oparciu o ten model pracuję ze swoimi klientkami w programach grupowych z moim bliższym wsparciem.

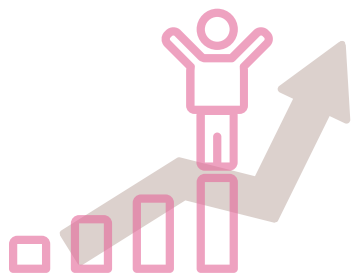
Moim celem jest jednak pomoc większej grupie osób, dlatego zdecydowałam się udostępnić ten schemat w formie e-booka, licząc na to, że będzie dla Ciebie pomocny także do samodzielnej pracy.

PAMIĘTAJ! Z mojego doświadczenia wynika, że nie wszyscy rozwijają biznes w tym samym tempie i jest to najzupełniej normalne. Nie świadczy to oczywiście o tym, że ktoś jest “mniej zdolny”. Nawet tak nie myśl!

Zazwyczaj przyczyna wolniejszych postępów jest bardzo prozaiczna: po prostu niektórzy mają mniej czasu na pracę. Mamy małych dzieci czy osoby pracujące równolegle na etacie będą mieć mniej czasu na wdrażanie swoich celów w życie i muszą planować po prostu mniejszy nakład pracy. Niekórzy też (niestety!) nie mają w bliskich osobach odpowiedniego wsparcia i wciąż otoczenie nie traktuje ich pomysłu na biznes na poważnie. Inni muszą najpierw “przepracować” pewne kwestie związane np. z pewnością siebie, zanim zaczną działać aktywniej w sieci.

Pamiętaj też, że na pierwszych etapach rozwoju biznesu online to normalne, że przychodów nie ma... lub jest ich o wiele mniej, niż inwestycji.

W swoich programach skupiam się oczywiście na tym, żeby wspierać klientki w zarabianiu pierwszych pieniędzy online jak najszybciej, ale są pewne granice, których nie przeskoczysz ;) Na przykład nie da się sprzedać pierwszej oferty bez chociaż minimalnej społeczności wokół nas.



**e-book, który
pomoże Ci rozwijać
biznes online**

Dlatego postaraj się nie porównywać z innymi, tylko monitorować własne postępy – pamiętaj, że te osoby mogą być na zupełnie innym etapie rozwoju i mieć po prostu lepsze warunki na pracę.

Ty skup się na SOBIE i swoich efektach. A wtedy szybko zauważysz postępy!



W zależności od tego, na jakim poziomie rozwoju biznesu online jesteś, w trakcie pracy z tym e-bookiem określisz inne, indywidualne dla siebie cele i priorytety, które następnie pomagają uporządkować w całość i realizować planowanie 12-tygodniowe.

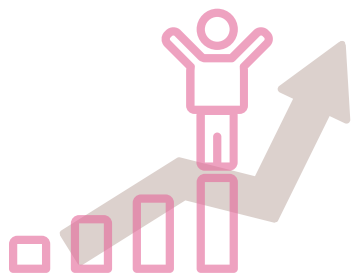
Później, w swoich programach grupowych, takich jak np. program rozwoju biznesu online AFP czy mastermindy, wspieram Cię w ich realizacji.

Jeśli jednak wolisz pracować samodzielnie, w niektórych miejscach tego e-booka odeślę Cię do moich najlepszych kursów dostępnych w każdym momencie do indywidualnej pracy.



UWAGA!

Pamiętaj jedynie, że ten e-book zawiera sugestie i wskazówki oparte o moje doświadczenia i doświadczenia moich klientek. Nie są to prawdy objawione – najważniejsze to dostosować ten model do swoich potrzeb. Nie kopiuj podanych przykładów bez wcześniejszego przemyślenia, czy w Twoim przypadku ma to sens. Przefiltruj najpierw swoje pomysły przez Twoje oczekiwania odnośnie biznesu, Twoje mocne strony, Twoją sylwetkę klienta idealnego.



**e-book, który
pomoże Ci rozwijać
biznes online**



WAŻNE!

Rezultatem pracy z tym e-bookiem mógłby być na przykład Twój 12-tygodniowy plan rozwoju biznesu i wyraźnie określone cele i metody ich realizacji.

Oczywiście jeśli wolisz pracować w dłuższych odcinkach czasowych, równie dobrze może to być na przykład plan półroczny (nie polecam jednak dłuższego okresu, bo biznes online dynamicznie się zmienia).

Jeśli masz problem z określaniem swoich celów, planowaniem oraz realizacją, wtedy zapraszam Cię szczególnie do bliższej współpracy ze mną. W swoich programach grupowych zapewniam odpowiednią strukturę i wsparcie przy realizacji celów.

Szczegóły tego, jak mogę Ci pomóc, znajdziesz na stronie [**OFERTA**](#).

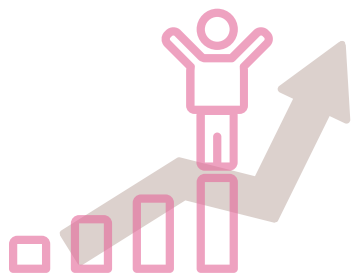
Chciałabym też w tym miejscu zaznaczyć, że absolutnie NIE MUSISZ po przeczytaniu tego e-booka od razu mieć konkretnego planu na kolejne tygodnie.



Ba, wręcz nie powinnaś!

Twoim pierwszym, podstawowym zadaniem, kluczowym, aby przejść na poziom wyżej w biznesie online, jest określenie istotnych dla Ciebie celów, wybranie 2-3 priorytetów i wygenerowanie pomysłów, jak możesz te cele realizować.

Czasami oznacza to, że z części rzeczy, które do tej pory robiłaś, trzeba będzie zrezygnować... jeśli nie wspierają realizacji Twoich priorytetów.



Nie wybiegaj za daleko w przyszłość. Nie staraj się myśleć już teraz o wszystkim, co Cię czeka, bo to najprostsza droga do przytłoczenia.

Krok po kroku. Najpierw pół roku czy kwartał. Potem miesiąc. Potem tydzień. A potem wstaje nowy dzień i już patrzysz tylko na konkretne zadania.

Jeśli będziesz mieć w trakcie problem z realizacją planu, to zapraszam raz jeszcze do pracy w moich programach grupowych.

Dla Twojego poziomu rozwoju biznesu online polecam zwłaszcza program AFP. Szkolenia, dodatkowe sesje Q&A i praca na grupie służą właśnie temu, żeby te wszystkie elementy sobie później doprecyzować, doszlifować.

Według moich doświadczeń to właśnie osoby, które aktywnie pracują i rozmawiają z bardziej doświadczoną mentorką w ramach takiego programu, najszybciej rozwijają swoje biznesy. Nabory do programu AFP prowadzę jednak tylko raz w roku - sprawdź szczegóły [TUTAJ](#).

Tyle tytułem wstępu. Cieszę się, że rozpoczynasz tego e-booka i ufam, że będzie dla Ciebie pomocny :)

Zaczynamy!